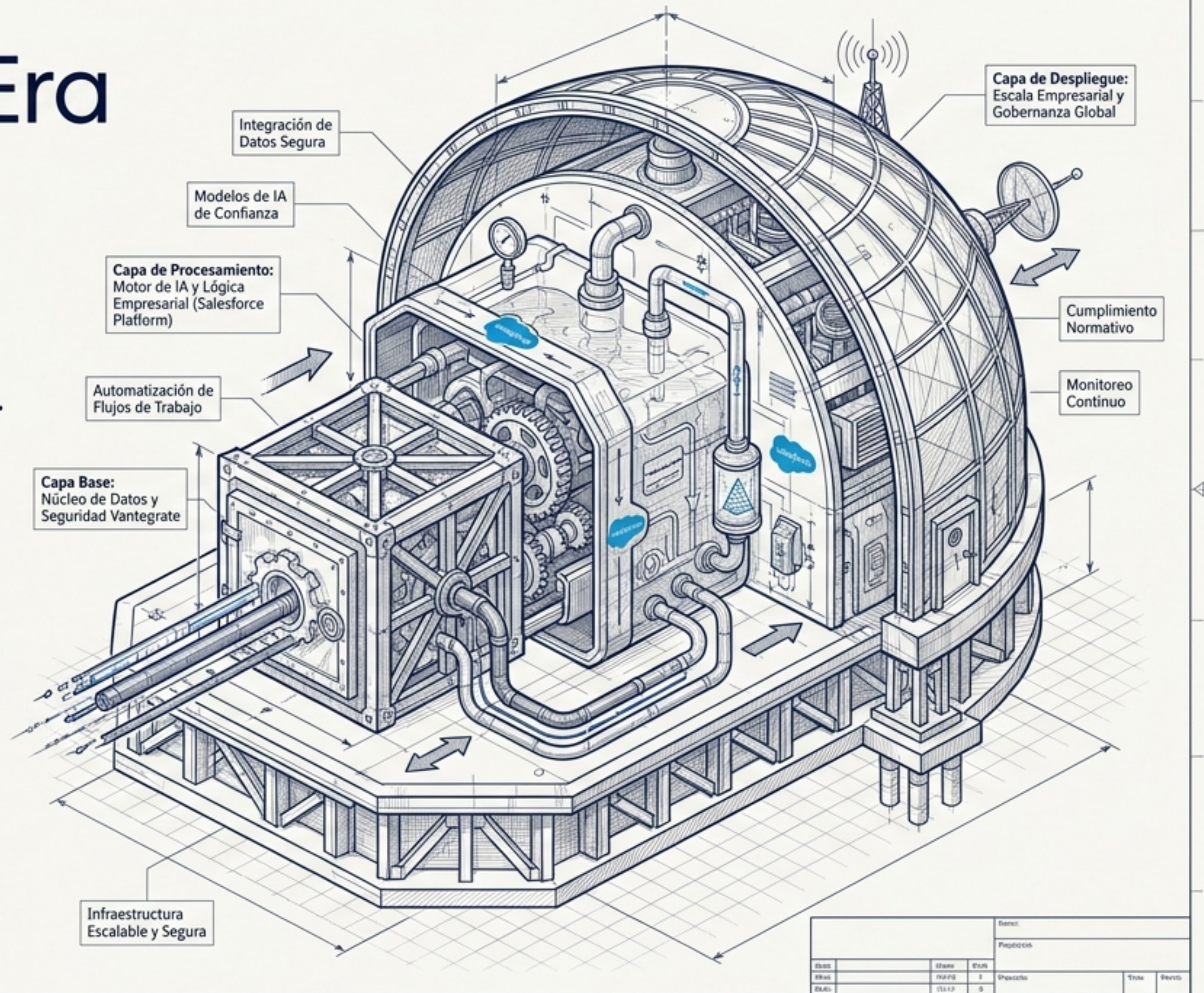


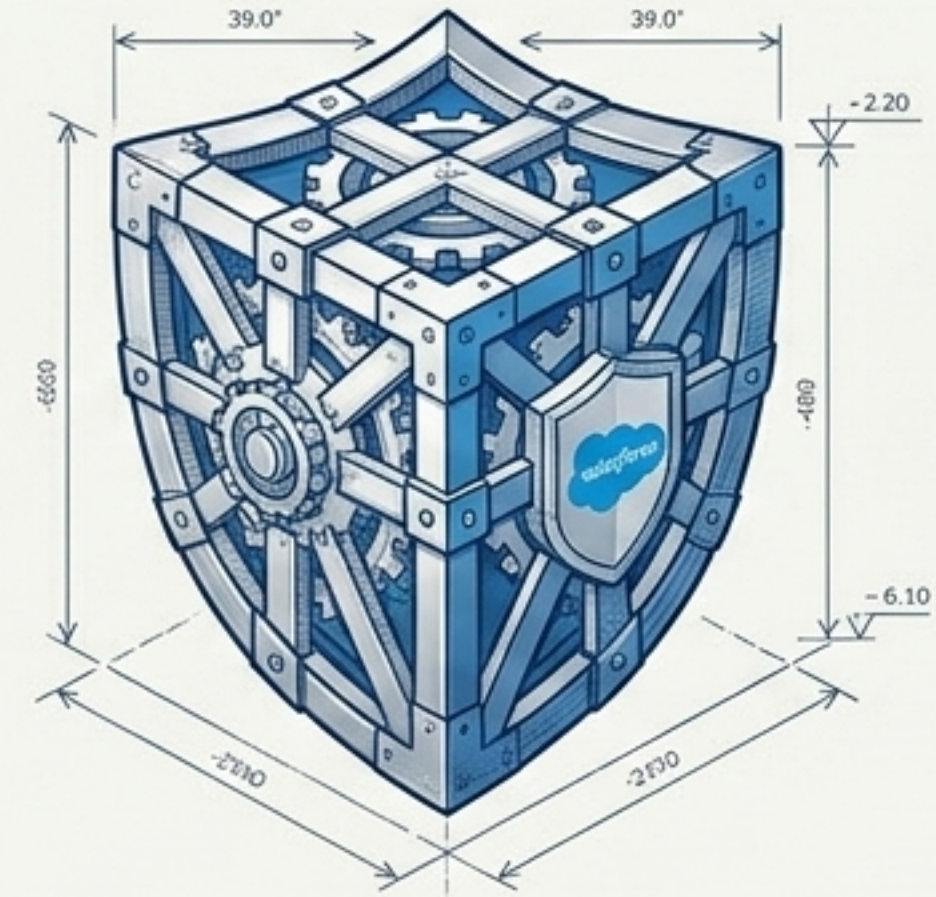
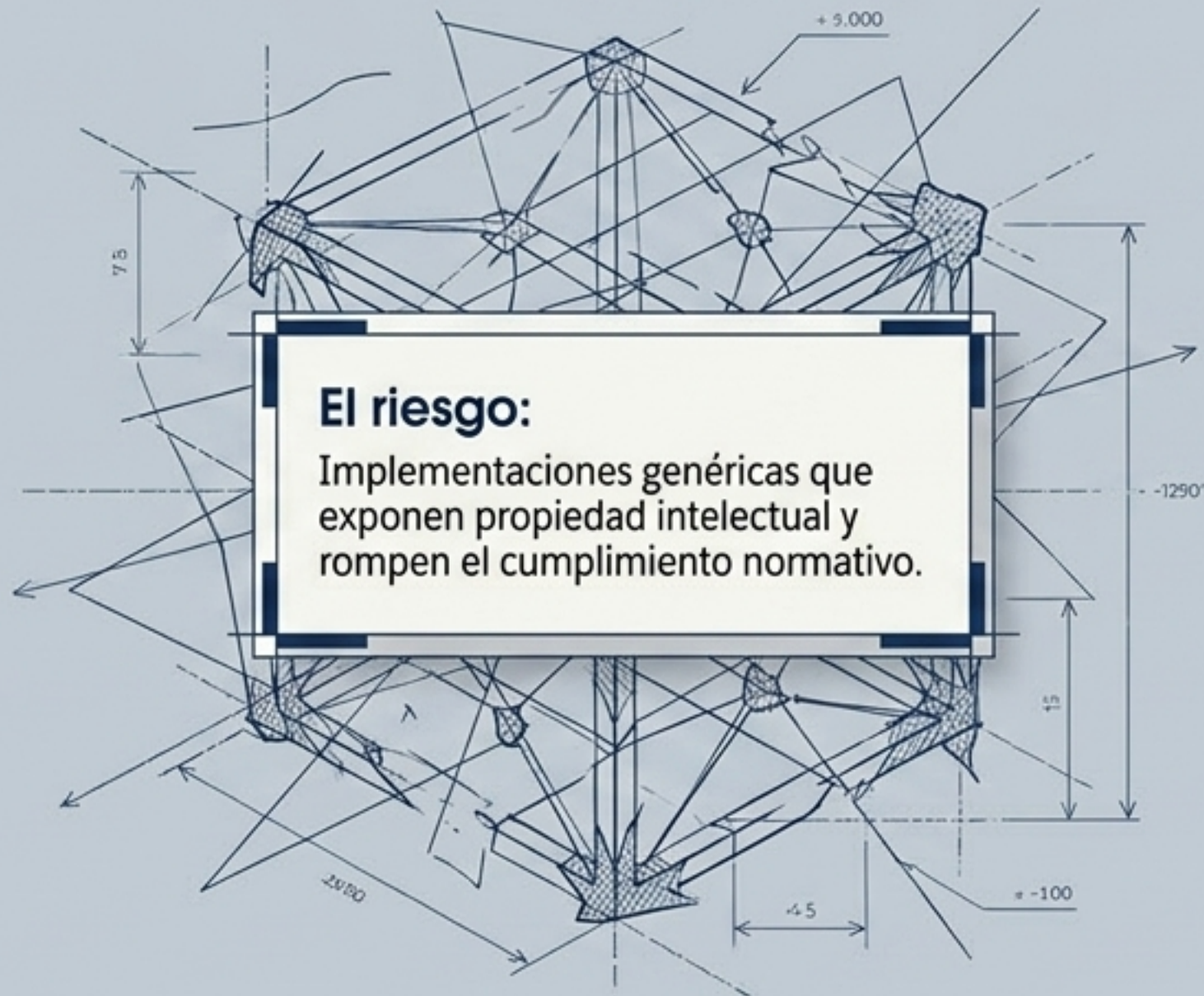
# El Motor de la Era de los Agentes

Desplegando Inteligencia Artificial Segura a Escala Empresarial con el Ecosistema Vantegrade y Salesforce.



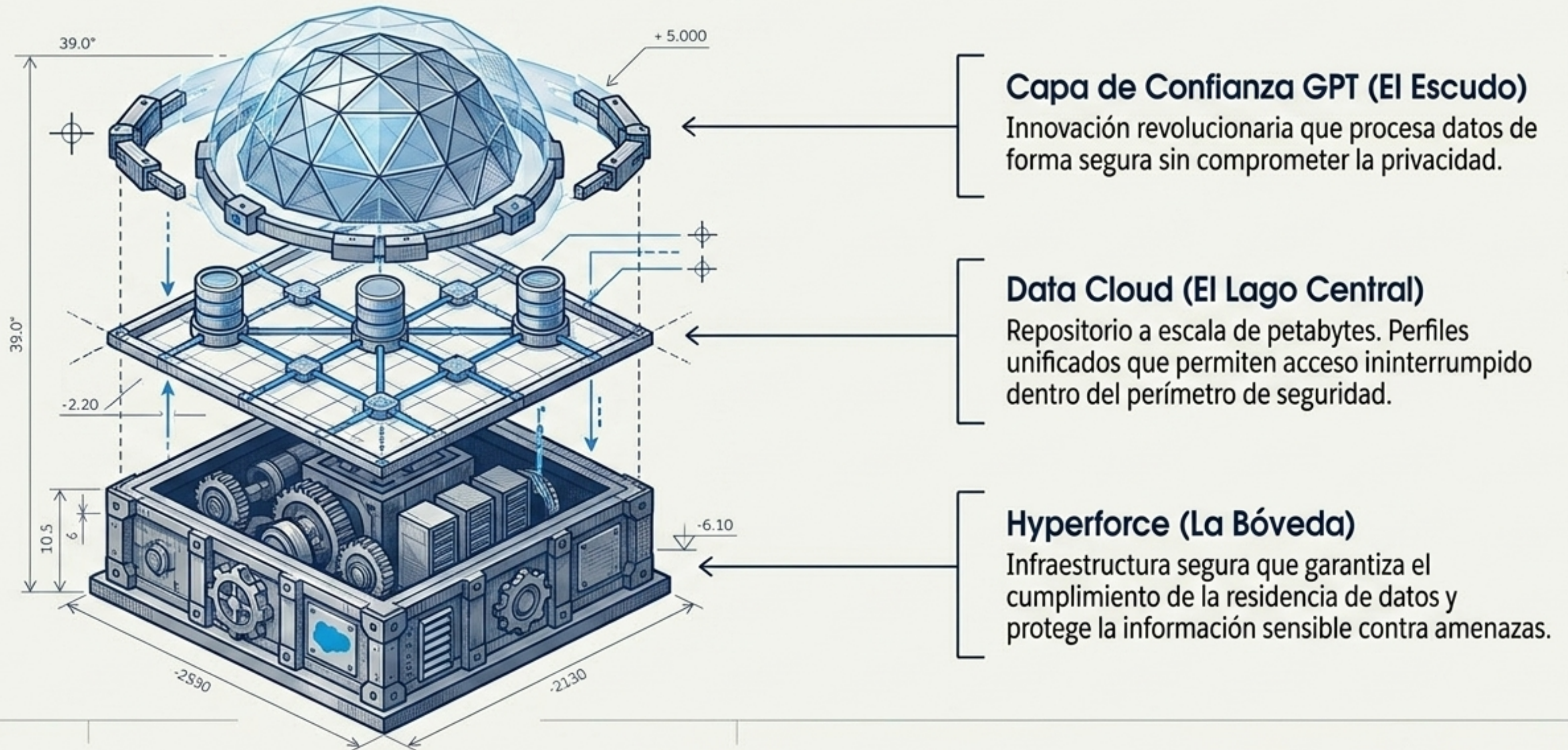


# La confianza y la responsabilidad son los cimientos innegociables de la inteligencia artificial corporativa.

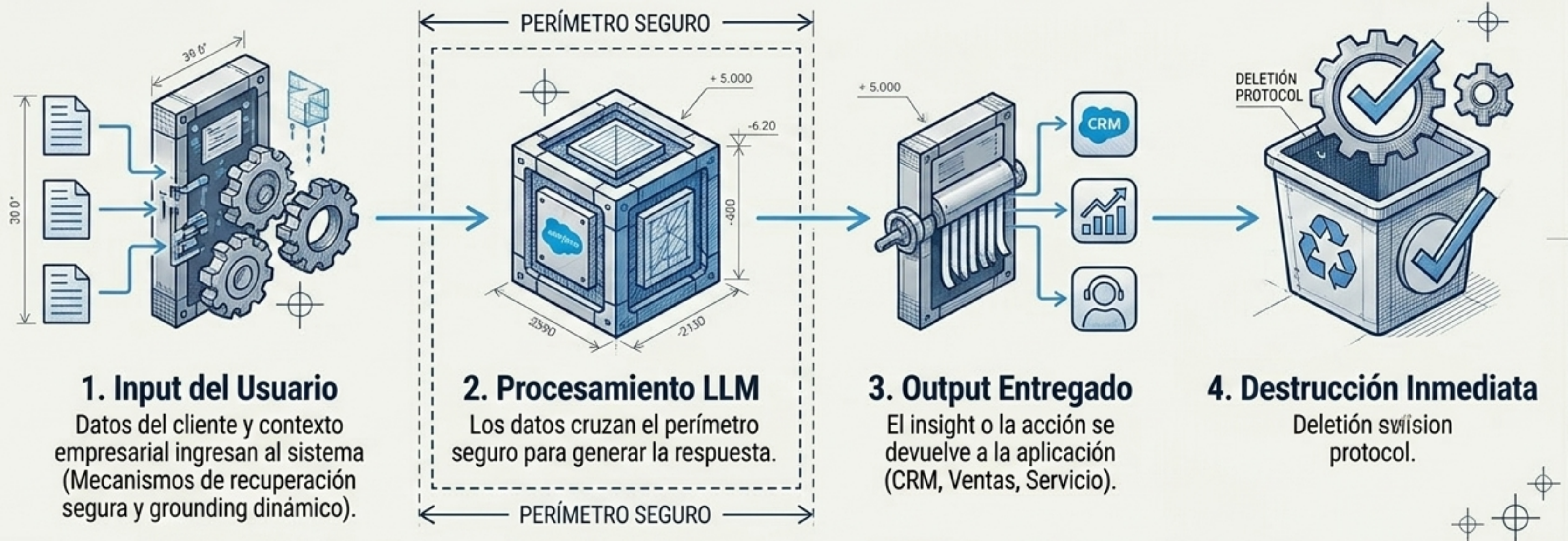


- **Equipo de Ética de IA de Salesforce:** Garantiza que el desarrollo tecnológico se alinee con estándares éticos rigurosos.
- **Fiabilidad algorítmica:** La confianza va más allá de la funcionalidad; es una base de integridad en cada interacción para mitigar riesgos y asegurar resultados positivos.

# La arquitectura de la 'Trusted AI Cloud' opera como un motor blindado de tres niveles.



# La Capa de Confianza GPT ejecuta una política estricta y auditable de 'Cero Retención'.



Ninguna información del cliente es retenida en los modelos públicos después de la generación de la respuesta.  
Tus datos nunca entrenan al modelo.

# Los modelos nativos de Salesforce abstraen la complejidad operativa para impulsar el crecimiento.

## Converse GPT

**Dominio:** Interacción general y flujo de trabajo. 

**Impacto:** Abstrae la complejidad tecnológica para lograr una mayor fluidez y confianza en las interacciones. 

## Marketing GPT


**Dominio:** Captación de audiencia y segmentación. 

**Impacto:** Aprendizaje por refuerzo para campañas dinámicas que evolucionan con las necesidades del cliente.   
Dynamic Learning

## Service GPT

**Dominio:** Atención al cliente y retención. 

**Impacto:** Respuestas ultra-personalizadas, impulsando la productividad de los agentes y la eficiencia operativa.   
Customized Quick Response Efficiency Meter

 **El objetivo de los modelos:** Aprendizaje por refuerzo enfocado en resultados de negocio tangibles, no solo en la generación de texto.


# Las marcas globales ya están redefiniendo sus estándares de lealtad y servicio mediante IA.



**Gucci (Sector Lujo)**

- **Desafío:** Escalar la exclusividad y la artesanía atemporal en canales digitales.
- **Intervención IA:** Integración perfecta de IA Generativa en las herramientas de los asesores.
- **Impacto en CX:** Aumento radical en las capacidades de los asesores, revolucionando la personalización y la interacción uno-a-uno.

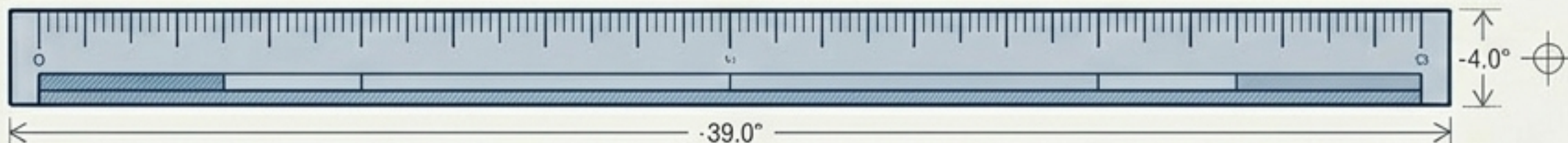
30.0"



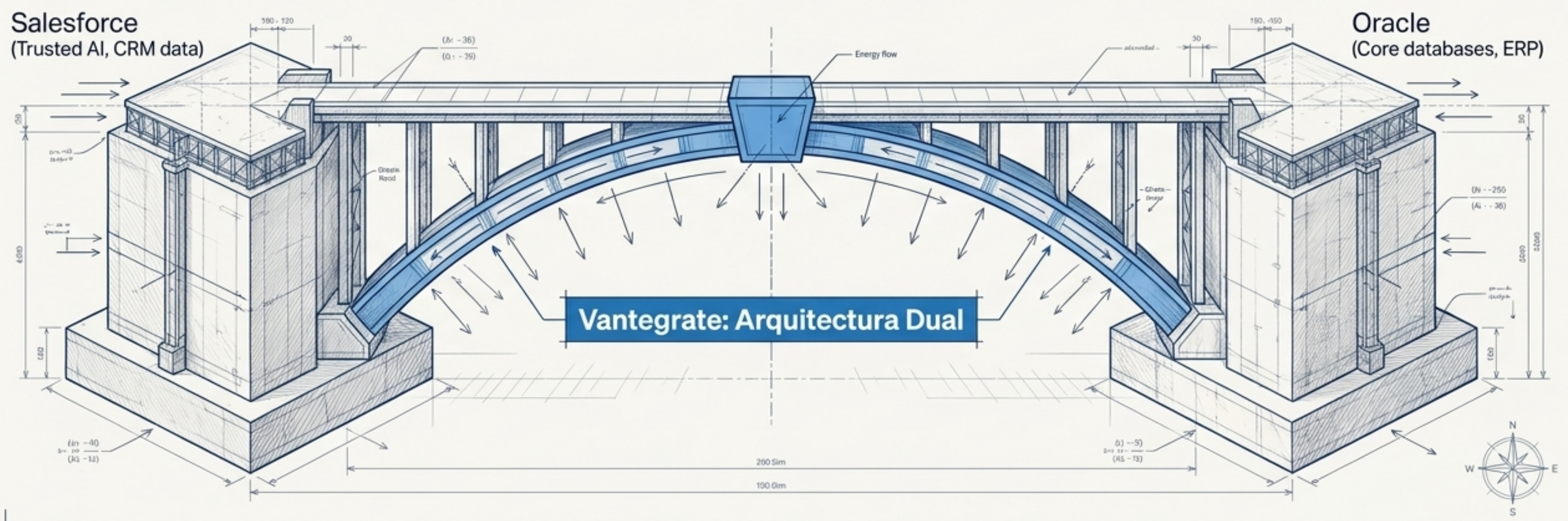
**Fórmula 1 (Entretenimiento Deportivo)**

- **Desafío:** Maximizar la interacción y lealtad de la hinchada a nivel global.
- **Intervención IA:** Convergencia de datos de telemetría/comportamiento, IA y tecnologías CRM.
- **Impacto en CX:** Creación de experiencias hiperpersonalizadas y atractivas, estableciendo un nuevo estándar en la retención de fanáticos.

42.0"



# La infraestructura global requiere un puente táctico para desplegarse sobre ecosistemas complejos.



Una decisión arquitectónica audaz que define la entrega de agentes de IA: Vantegrate opera como la capa intermedia que permite que los agentes actúen de forma autónoma sobre cualquier base de datos empresarial masiva (Salesforce y Oracle simultáneamente), empaquetando el poder de la IA en soluciones inmediatas para empresas medianas y grandes.

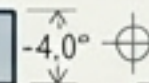
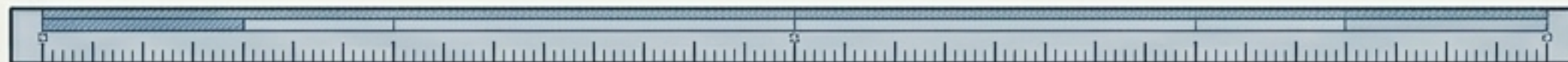
# La Suite Vantegrade: Agentes pre-entrenados y listos para ejecutar en toda la cadena de valor.

PRODUCTO	DOMINIO	INTERFAZ	PROBLEMA
 <b>Sellium</b>	Ventas	WhatsApp	Fricción en el ciclo comercial.
 <b>Revio</b>	Marketing	Conversacional	Captación y engagement estático.
 <b>Metrix</b>	Business Intelligence	Dashboard Conversacional	Cuellos de botella en el análisis de datos.
 <b>Arconte</b>	Operaciones / Back-office	Sistema Interno	Procesamiento manual de documentos complejos.
 <b>Trazzo</b>	Logística	Gestión de Rutas	Ineficiencias en la última milla.

30.0"

42.0"

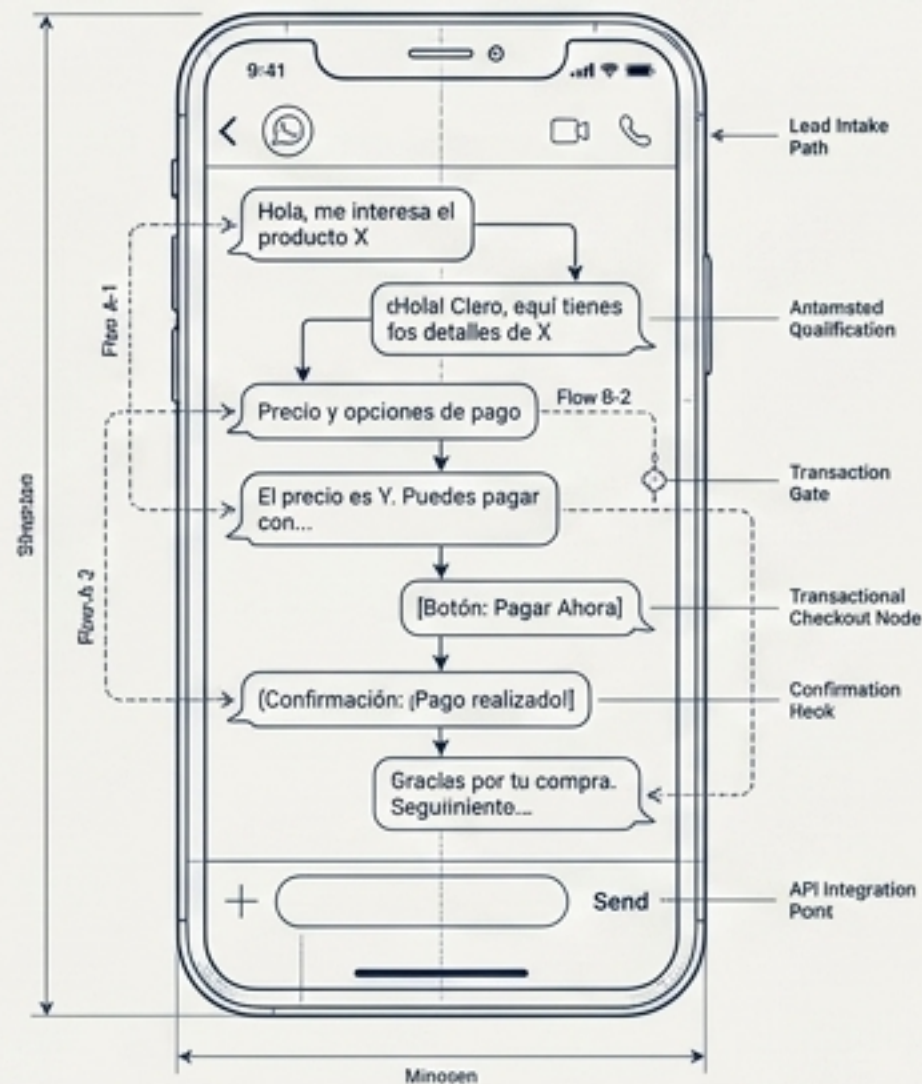
-39.0"



PROYECTO: VANTEGRATE SUITE DIAGNÓSTICO  
ESCALA: 1:1      FECHA: 2024  
REVISIÓN: B      FECHA: JH

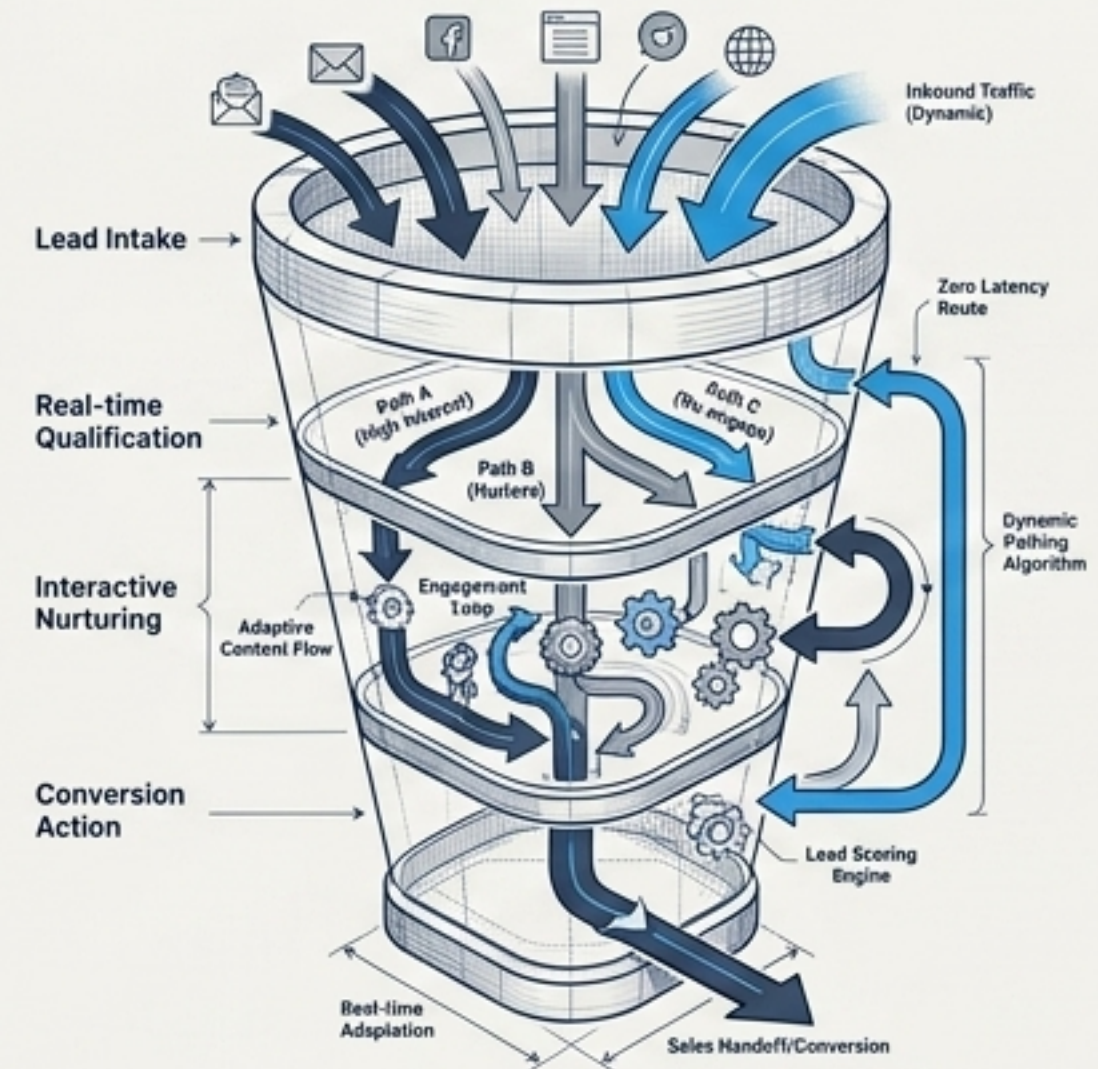
# Acelerando la tracción y conversión a través de interfaces conversacionales autónomas.

## Sellium - Ventas por WhatsApp



Convierte WhatsApp en un motor de ventas transaccional, cerrando el ciclo comercial en la aplicación más usada de América Latina.

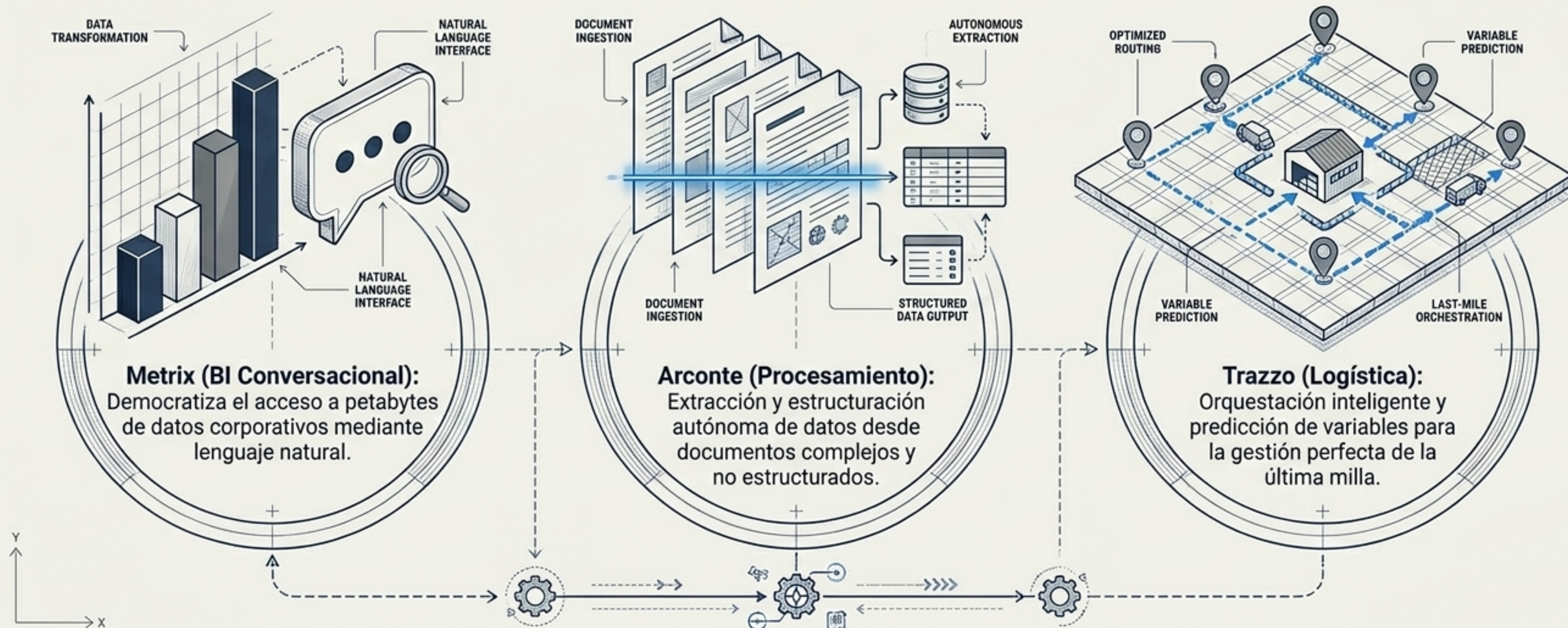
## Revio - Marketing Conversacional



Calificación y nutrición de leads interactiva, eliminando la latencia entre el interés del cliente y la acción de la marca.

# Automatizando la inteligencia operativa, el back-office corporativo y la última milla.

Orquestación y eficiencia en cada capa del negocio con la Suite Vantegrade.



# No necesitas construir el futuro desde cero. Nosotros ya lo empaquetamos.

Authority

De llenar auditorios en Dreamforce a presentar la próxima era de Agentes de IA en TDX 2026 en San Francisco. Salesforce confía en Vantegrade para liderar la conversación global.

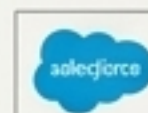


Actionable Footer Matrix

SPECIFICATION

**Sede Operativa:**  
Av. Luis Maria Campos 559,  
CABA, Argentina.

**Ecosistema:**  
Desarrolladores  
certificados en estándares  
de forms de Salesforce  
(VanGuard) y arquitectura Oracle.



**Acción:**  
Despliega los agentes hoy.  
Hablemos por WhatsApp.